

Stagiaire Commercial H/F

Lieu 92330 Sceaux

Mission

Pour accompagner notre croissance nous recherchons un(e) stagiaire (6 mois minimum) en Marketing et Commercial pour porter nos produits vers les sommets !

Tu évolueras directement sous la responsabilité du Président et du Directeur. Tes semaines (bien remplies) seront rythmées par les missions suivantes :

- Adapter les supports de communication de commerciaux en fonction des retours terrain
- Participer à l'élaboration des recommandations faites aux clients annonceurs et agences
- Optimiser le positionnement de nos produits en réalisant une veille concurrentielle
- Animer notre communauté en créant et diffusant des contenus pertinents via des canaux online et offline
- Anticiper et préparer les événements professionnels auxquels nous participerons
- Participer à des salons et évènements professionnels

Ta polyvalence et tes capacités d'adaptation te permettront de réaliser des missions annexes à caractère commercial, dans l'optique de nouer des partenariats stratégiques :

- Construire un fichier de prospection qualifié
- **Créer et développer le portefeuille clients**
- Prospecter, relancer, et participer aux rendez-vous (région parisienne)

Profil

Étudiant(e) en école de commerce/IUT/BTS, motivé(e) et dynamique, passionné(e) de web, de nouvelles technologies, tu es créatif (ve) et tu as un vrai sens du contact.

Tu rêves de bosser dans une startup depuis que tu as découvert Yahoo ou FaceBook.
Tu es entreprenant(e) et autonome.

Alors ce stage est fait pour toi !

Quelques Compétences requises

- ✓ Maîtrise des notions de marketing étudiées en école/université
- ✓ Maîtrise des techniques de prospection et négociation commerciale
- ✓ Connaissance des outils de veille en ligne
- ✓ Un intérêt pour l'industrie publicitaire serait un atout
- ✓ Une première expérience en marketing et/ou commercial serait un +
- ✓ Des notions de photoshop / illustrator serait un plus
- ✓ Maîtrise de l'Anglais (à l'écrit au minimum)

Comment postuler ?

- Par e-mail à jobs@salengo.com
- Pour plus d'information : +33 6 1815 3564
- Informations en ligne : www.salengo.fr/company/hiring/

Contenu souhaité de la candidature :

- Lettre de motivation
- CV
- Bulletins de notes / certificats les plus importants